

Female Leaders of Aichi Revolutionizing Enterprise

FLARE AICHI

あなたの情熱が世界を照らす光になる！ 愛知発女性起業家支援プログラム

フレア・アイチ

「FLARE AICHI」は、愛知県が主催し株式会社ウィズグループとYazawa Venturesが提供する女性起業家向けアクセラレータープログラムです。
本プログラムでは、自らの情熱とユニークな視点で事業を大きく成長させる「スケール志向」を持つ女性起業家を支援します。
この愛知という最高の舞台で、私たちと一緒にあなたの情熱を解き放ってみませんか？

プログラムの特徴

愛知にて2回の 宿泊型集中講座

参加者同士、そしてメンターも交えて時間を共に過ごし、オンラインセッションだけでは生まれない、プログラム終了後も続く強固な信頼関係と、互いに支え合えるコミュニティを生み出します。

第一線級の講師・ メンター陣

対面の「宿泊型集中講座」やオンラインでの「実践セミナー&メンタリング」には、それぞれの専門領域で経験豊富な第一線級のメンター・講師を招聘しています。

伴走メンターによる 継続支援

継続的なメンタリングを行うことで、事業の背景まで理解した一貫性のあるアドバイスや次回メンタリングまでの課題を出すなど、中長期的な視点での戦略的なサポートを提供します。

SproutとBloom の2コース

2つのコース参加者へ基本的には同じ内容を体験してもらい、Bloom Courseに対する先輩起業家による公開メンタリングなども通じ、早い段階から参加者全体の視座を高めていきます。

Sprout Course 起業前・起業初期の方

- 事業をスケールさせていく強い意志と成長志向を持つ方
- 起業準備中の方、または個人事業主などで法人化を目指している方、起業しているが今後事業拡大を目指していきたい方
- 事業がアイデア段階、又は、事業計画の策定やMVP(実用最小限の製品)の作成を目指す方
- 愛知県とのシナジー創出を目指している方

応募資格 (対象)

Bloom Course 資金調達及び事業拡大を目指す方

- 事業をスケールさせていく強い意志と成長志向を持つ方
- 創業10年未満で既に投資家等に提示できる事業計画やMVPがあり、事業の仮説検証を実施している創業者・起業家
- 資金調達への明確な意思を持ち、または既に調達済みで、さらなるスケールを目指している方
- 愛知県とのシナジー創出を目指している方

この数年で、愛知が大きく、そして劇的に変化してきたことを、多くの方が肌で感じていらっしゃるのではないのでしょうか。未来に向けた大きなうねりが、確かにこの地で起きています。

しかし、この地域にまだ決定的に欠けているピースがあります。それが「グローバルな視点」と「ダイバーシティ」、とりわけジェンダーの分野における多様性です。そのピースを埋める核として、女性起業家支援プログラム「FLARE AICHI(フレア・アイチ)」を発足させます。

「FLARE」という言葉には、「燃え上がる炎」「ほとばしる才能」という意味があります。一人ひとりの内に秘めた情熱や才能が、ゆらめく炎のように力強く燃え上がり、その光が周囲を照らし、やがて大きなうねりとなってこの地域全体の未来を明るく照らしていく。私は、そんな未来への願いをこの名前に込めました。

あなたの視点、感性、そして能力が、新しい産業を創り出し、豊かな社会を作り出す原動力になると、私たちは確信しています。共に、未来を変えていきましょう。あなたの事業の「FLARE」が燃え上がる瞬間を楽しみにしています。

企画責任者：株式会社ウィズグループ 代表取締役 奥田浩美



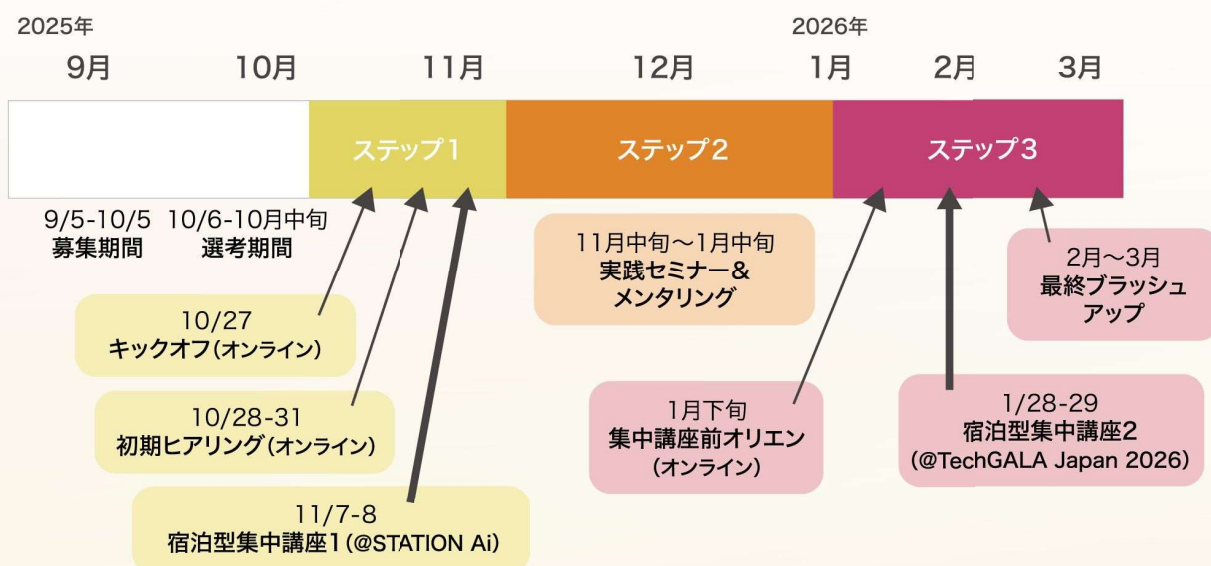
<https://flare-aichi.com/>

CoLORS PROGRAM推進事業者
株式会社ウィズグループ、Yazawa Ventures

スタートアップ・ダイバーシティ推進事業「CoLORS」
主催：愛知県
運営：フォースタートアップス株式会社



スケジュールと内容



【ステップ1】起業家としてのマインドセットと個別のスケール戦略プランニング

9/5-10/5	募集期間
10/6-10月中旬	選考期間：一次審査(書類選考)・二次審査(面談選考)
10/27	キックオフ(オンライン)
10/28-31	初期ヒアリング(オンライン)
11/7-8	宿泊型集中講座1 (@STATION Ai) 1泊2日(対面) 起業家としてのマインドセット講習、メンタリング等

【ステップ2】起業家としての知識習得と行動：実践セミナー+メンタリング(オンライン)

11月中旬	事業構築・PMF(スケールを見据えた設計)
11月下旬	市場調査・競合分析(グローバル視点)
12月上旬	採用・組織・チームビルディング
12月下旬	資金調達戦略(エクイティ、デット、助成金)
1月中旬	ピッチ指導

※実践セミナーのプログラム内容については変更となる可能性があります

【ステップ3】スケールに向けてのネットワーク構築/資金調達

1月下旬	集中講座前オリエン(オンライン)
1/28-29	宿泊型集中講座2 (@TechGALA Japan 2026) 1泊2日(対面) TechGALAで得られる最新知識やネットワークを触媒とし、 参加者のアイデアや事業を短期間で加速させる集中キャンプ
2月～3月	最終ブラッシュアップ&ネットワーク構築支援(オンライン)

詳細はこちらから

<https://flare-aichi.com/>